



London . Lissabon . Lampertheim .

Andere sehen ein Feld.
Du ein Geschäftsfeld? Dann komm zu uns –
hier gestaltest Du Weltwirtschaft!

Emporion GmbH ist eine international agierende M&A-Boutique. Mit Standorten in Deutschland und England betreuen wir Familienunternehmen und Konzerne bei strategischen Unternehmenszukaufen sowie mittelständische Unternehmen (20 Mio. Euro bis 3 Mrd. Euro Umsatz) bei der Unternehmensnachfolge. Mehr als 80 % der Transaktionen sind hierbei „Cross-Border Deals“.



Werde Teil unseres Teams als

Associate (m/w/d) im Bereich M&A

Was Dich bei uns erwartet

Mit einem Einstieg bei der Emporion GmbH hast Du die Möglichkeit, in Deutschlands stärkster Buy-Side M&A-Boutique an Transaktionen mitzuarbeiten. Du stellst Dich regelmäßig der Herausforderung, neue Branchen und neue Geschäftsmodelle zu analysieren und von Beginn an Verantwortung zu übernehmen. Was Dich erwartet:

- Koordination nationaler und internationaler M&A-Projekte und Beratungsmandate
- direkte Interaktion mit unseren Kunden und leitenden Entscheidungsträgern
- Analyse von Zielmärkten und Unterstützung bei der Strategiefindung
- Erstellung von Finanzmodellen im Rahmen marktorientierter Unternehmensbewertungen und Ableitung von Handlungsempfehlungen unter Berücksichtigung von Synergiepotenzialen
- Identifikation, Analyse und Ansprache von Unternehmen weltweit
- Erstellung von Strategy Papers, Acquisition Roadmaps und Projektberichten
- eine leistungsorientierte Vergütung

Dein Profil

- mindestens ein abgeschlossenes Bachelorstudium in einem betriebswirtschaftlichen, technischen oder angrenzenden Bereich mit überdurchschnittlichen Leistungen
- mindestens 2–4 Jahre Erfahrung in einer vergleichbaren Position (Corporate Finance, M&A, Wirtschaftsprüfung, Strategy Consulting)
- ein hoher Anspruch an Dich selbst, vor allem bezogen auf fachliche und persönliche Weiterentwicklung sowie die Qualität der eigenen Arbeit
- Teamfähigkeit bei gleichzeitiger eigenverantwortlicher Arbeitsweise und ergebnisorientiertem Handeln, das auf den Projekterfolg ausgerichtet ist und das Kundenbedürfnis stets im Auge behält
- ein souveräner Kommunikationsstil, der Verbindlichkeit und Integrität vermittelt
- analytische Stärke sowie das Interesse und die Motivation, sich schnell in unterschiedliche Branchen, Geschäftsmodelle und Märkte einzuarbeiten

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung. Bitte sende uns Deine vollständigen Unterlagen per E-Mail unter Angabe Deiner Verfügbarkeit an

jobs@emporion-gmbh.de

EMPORION.

Mehr Infos? www.emporion-karriere.de