



London . Lissabon . Lampertheim .

Andere sehen ein Feld.
Du ein Geschäftsfeld? Dann komm zu uns –
hier gestaltest Du Weltwirtschaft!

Emporion GmbH ist eine international agierende M&A-Boutique. Mit Standorten in Deutschland und England betreuen wir Familienunternehmen und Konzerne bei strategischen Unternehmenszukaufen sowie mittelständische Unternehmen (20 Mio. Euro bis 3 Mrd. Euro Umsatz) bei der Unternehmensnachfolge. Mehr als 80 % der Transaktionen sind hierbei „Cross-Border Deals“.



Werde Teil unseres Teams als

Director M&A (m/w/d)

Was Dich bei uns erwartet

Als Director verantwortest Du Kundenverhältnisse und betreust Buy-Side-Mandate, unterstützt die strategische Planung unserer Kunden und führst Verhandlungen mit strategischen Partnern. Als Mitglied des Führungsteams förderst Du die persönliche und fachliche Entwicklung der Teammitglieder. Was Dich erwartet:

- Koordination nationaler und internationaler M&A-Projekte und Beratungsmandate
- Führung und Anleitung der Analysten und Associates innerhalb des Projektteams
- direkte Interaktion mit unseren Kunden und leitenden Entscheidungsträgern
- Unterstützung unserer Mandanten in der Strategiefindung und Execution der M&A-Strategie
- Identifikation, Analyse und Ansprache von Unternehmen weltweit
- Koordination von Due-Diligence-Prozessen und Verhandlungsführung
- Erstellung von Strategy Papers, Acquisition Roadmaps und Projektberichten

Dein Profil

- Du konntest mindestens sieben Jahre Erfahrung im Bereich M&A Advisory, Corporate M&A, Corporate Finance oder Strategy Consulting sammeln.
- ein unternehmerischer Anspruch an Dich selbst und Dein Team, der eine hochmotivierte, eigenverantwortliche und ergebnisorientierte Arbeitsweise in einem anspruchsvollen Transaktionsumfeld ermöglicht
- Teamfähigkeit bei gleichzeitiger eigenverantwortlicher Arbeitsweise und ergebnisorientiertem Handeln, das auf den Projekterfolg ausgerichtet ist und das Kundenbedürfnis stets im Auge behält
- ein souveräner Kommunikationsstil, der Verbindlichkeit und Integrität vermittelt
- analytische Stärke sowie das Interesse und die Motivation, sich schnell in unterschiedliche Branchen, Geschäftsmodelle und Märkte einzuarbeiten
- Du bearbeitest in einem dynamischen Umfeld unterschiedliche Projekte und Projektphasen parallel, bist zeitlich flexibel und bereit, weltweit zu reisen.

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung. Bitte sende uns Deine vollständigen Unterlagen per E-Mail unter Angabe Deiner Verfügbarkeit an

jobs@emporion-gmbh.de

EMPORION.

Mehr Infos? www.emporion-karriere.de